

# 职业生涯规划书





## 个人资料

姓 名: XXX

性 别: 女

年 龄: 21

籍 贯: 福建

身 份: 学 生

所在院校: 学校 学院

年级专业: 2013 级 生物制药 专业

学 号:

联系地址:

邮 编:

联系电话:

邮 件:

撰写时间: 2014 年 10 月 29 日



## 目录

序言.....	4
第一篇 自我分析与定位.....	4
自我评估.....	4
1. 兴趣分析: .....	4
2. 性格分析: .....	4
3. 能力分析: .....	5
第二篇: 环境分析.....	6
1. 社会环境: .....	6
2. 就业环境: .....	6
3. 生物制药行业特点: .....	6
4. 我国生物制药产业发展现状与前景.....	7
5. 2014 年生物制药行业薪酬现状.....	13
6. 结业后的去向一般从高到低有如下几类: .....	15
第三篇: 职业目标确定.....	16
1. 短期的职业目标 (在大学期间) .....	16
2. 中期的职业目标: .....	17
3. 长期的职业目标: .....	17
4. 备选的职业目标.....	17
结束语.....	17



## 职业生涯规划书

### 序言

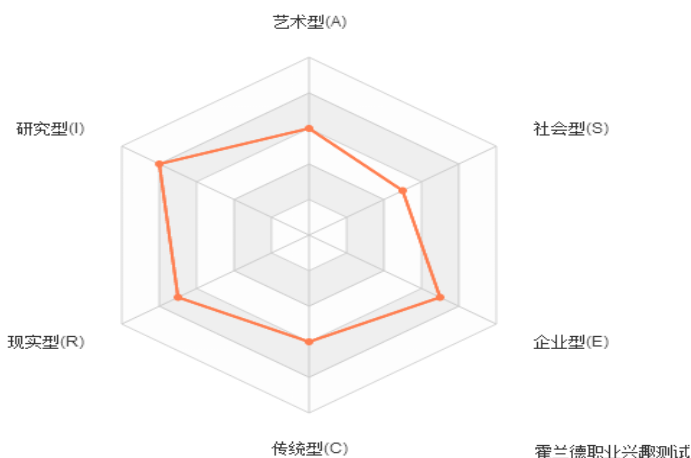
在大学生就业形势越来越严峻的今天，职业规划开始成为大学生争夺战中的另一重要利器。对企业而言，如何体现公司“以人为本”的人才理念，关注员工的人才理念，关注员工的持续成长，职业生涯规划是一种有效的手段；而对每个人而言，职业生命是有限的，如果不进行有效的规划，势必会造成时间和生命的浪费。

作为当代大学生，若是带着一脸茫然，踏入这个拥挤的社会怎能满足社会的需要，使自己占有一席之地？每当人类经过一次重大变革，总是新的机会在产生，有的机会在消失。只有那些先知先结的人才能抓住机会走向成功，而那些抱着旧观念不放的将会被社会所淘汰。在茫茫人海中，如何能先拔头筹，就看你是否准备充分了，所以，对自己个人职业生涯规划做个适当的规划是很有必要的。有了目标，才会有动力！

### 第一篇 自我分析与定位

#### 自我评估

1. **兴趣分析：**合乎兴趣的工作才是事业，唯有将自己所长以及所的兴趣与工作相结合，做一个最好的搭配，才能称作事业——一个你永远都会努力的工作。如何才是对自己的工作感兴趣呢？我通过网上的霍兰德职业兴趣测试出我的兴趣属于研究、企业、现实型。

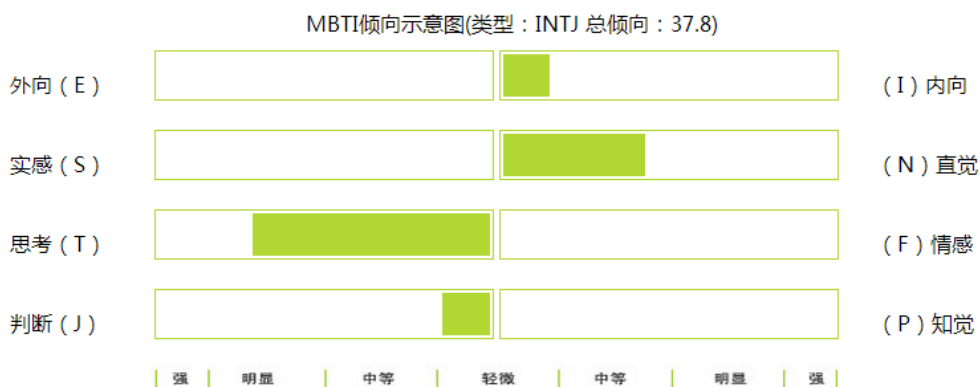


2. **性格分析：**人与人之间是有很大的区别的，有的人乐意干事务性的工作，而有的人对信息加工与处理非常擅长，还有的人热衷于人与人之间的沟通



和交流。这就是人的性格偏好所起的作用。因此，性格能让你在一种职业环境中获得成功，但在另一种职业环境中却大受挫折做了 MBTI 自测题之后，发现自己是属于 INTJ 型。

## 一、你的 MBTI 图形



**优势：**多疑、独立，对于自己和他人能力和表现的要求都非常高。INTJ 型的人是完美主义者。思维严谨、有逻辑性、足智多谋，他们能够看到新计划实行后的结果。对自己和别人都很苛求。面对相反意见，他们通常持怀疑态度，十分坚定和坚决。INTJ 型的人是天生的谋略家，具有独特的思想、伟大的远见和梦想。天生精于理论，对于复杂而综合的概念运转灵活。对于感兴趣的问题，他们是出色的、具有远见和见解的组织者。如果是他们自己形成的看法和计划，他们会投入不可思议的注意力、能量和积极性。领先到达或超过自己的高标准决心和坚忍不拔，使他们获得许多成就。

**劣势：**对他人没耐心，不够注重细节，偏固执，想法有时不切实际。

3. **能力分析：**我的动手能力比较强，不怕苦，不怕累，做事坚持到底。比较喜欢动脑，经过认真的思考来解决问题。情商指数较高，感知能力强，有优秀的协调能力和沟通能力。由于参加学生会和长期担任班干部，现为年级总负责人，有丰富的管理经验。



## 第二篇：环境分析

### 1. 社会环境：

当今经济全球一体化，我国已从工业化社会进入到信息化社会。加上我国加入 WTO 之后国际竞争更加激烈，加上近期的国际金融风暴，造成有钱的不愿投资怕夸本，没钱的做什么都很难。每当人类经过一次重大变革或一次金融风暴后，总是新的机会在产生，有的机会在消失。只有那些先知先觉的人才能抓住机会走向成功，而那些抱着旧观念不放的将会被社会所淘汰。

### 2. 就业环境：

我们将处于一个无固定化职业的社会，下岗及待就业人员已越来越多。大学毕业生越来越多，就业压力越来越大。再加上金融危机所带来的一系列的问题，我们至少要有一技之长，才能立与不败之地。

### 3. 生物制药行业特点：

生物制药产业具有行业壁垒高、产品开发周期长、高风险、高收益的特性。它的快速成长需要技术、资金、人才、信息等资源的高效流动，也需要政府强有力的支持和政策驱动。具体表现在以下方面：

#### 1、行业进入壁垒高

##### (1)高技术

主要表现在高知识层次人才和高新技术方面。生物制药是一种知识密集，技术含量高，多学科高度综合互相渗透的新兴产业。药物开发通常是针对目前无法治疗的疾病，或是针对目前现有药品缺点进行改进，由基础研究、药物发现到临床上的应用。其所涉及之学科范畴包括有机化学、化工、生化、药理、生理、毒理、病理、临床等各方面的知识，缺一不可。以基因工程药物为例，上游技术(即工程菌的构建)涉及到目的基因的合成、纯化、测序；基因的克隆、导入；工程菌的培养及筛选；下游技术涉及到目标蛋白的纯化及工艺放大，产品质量的检测及保证；药物的申报要求极为严格，包括临床实验及申报文件的编制等。

##### (2)高投入

生物制药是一个投入相当大的产业，主要用于新产品的研究开发及医药厂房和设备仪器方面。全球十大药厂的研发费用，约占营业额的 8—15%，生物药品的研发费用所占资金更是比一般药物要高出许多。美国 93 年对生物工程业的开发投资约 40 亿美元，94 年达到 77 亿美元，96 年研究经费为 79 亿美元，并从股市增资 45 亿美元，97 年风险资本投资者又向美国新的生物技术公司投入 10 亿美元以上。通常，一个新药的开发生产，有 55%的工时用于研发，10%用于销售，19%用于生产还有其它。一个基因工程新药的开发费用平均需要 1—3 亿美元，并随新药开发难度的增加而增加(目前有的还高达 6 亿美元)。显然，雄厚的资金是生物制药开发成功的必要保障。另外，生物制药对医药厂房和设备仪器要求很高，且属于一次性投入，这又需一大笔资金。在中国国内，由于大多生物药物都属仿制，因此研发费用就很低。

##### (3)政府直接干预



药品作为一类直接涉及人民健康的特殊商品，其开发、生产、定价、销售、进出口等均受到严格的特殊法律的规范、控制和管理，没有药证和生产许可证、GMP 等规范认证的药品和企业不能合法进入医药市场。

## 2、长周期

生物药品从开始研制到最终转化为产品要经过很多环节：试验室研究阶段、中试生产阶段、临床试验阶段(I、II、III 期)、规模化生产阶段、市场商品化阶段以及监督每个环节的严格复杂的药政审批程序，而且产品培养和市场培养较难；所以开发一种新药周期较长，一般需要 8—10 年、甚至 10—12 年的时间。

## 3、高风险

生物医药产品的开发孕育着较大的不确定风险。

产品开发风险：研制开发的任何一个环节都很关键，一节败下将前功尽弃，并且某些药物具有“两重性”，可能会在使用过程中出现不良反应而需要评价。一般来讲，一个生物工程药品的成功率仅有 5—10%。

市场竞争风险：“抢注新药证书、抢占市场占有率”是开发技术转化为产品时的关键，也是不同开发商激烈竞争的目标，若被别人优先拿到药证或抢占市场，则全盘落空，尤其是国外产品的冲击长期来看在所难免。

## 4、高收益

生物工程药物的利润回报率很高。一种新生物药品一般上市后 2—3 年即可收回所有投资，尤其是拥有新产品、专利产品的企业，一旦开发成功便会形成技术垄断优势，利润回报能高达 10 倍以上。美国 Amgen 公司 1989 年推出的促红细胞生成素(EPO)和 1991 年推出的粒细胞集落刺激因子(G-CSF)在 1997 年的销售额已分别超过和接近 20 亿美元。仅仅是一个人体肥胖相关基因的克隆，便可以 2 千万美元的身价卖给 Amgen 公司，且随该基因的临床应用，Amgen 将为之继续投资 8 千万美元；一旦开发成功投放市场，将获暴利。

## 4. 我国生物制药产业发展现状与前景

### (一) 政府支持

1983 年国家科委建立了生物工程开发中心，“七五”期间又投资成立了基因工程药物、生物制品和疫苗等 3 个研究开发中心，专门从事生物工程产品的研究开发，并有计划地实施产业化；1993 年生物工程学会的建立和中国国内最大的基因工程生产企业——深圳科兴生物制品有限公司在深圳的落成，标志着中国国内已具有一定的生物技术产品研究开发和生产能力，已掌握了最新的基因工程技术和下游生产纯化技术等。国家科委“九五”期间特别制定了“1035 计划”，用以切实推动新药的研制与开发：“10”即研究开发出 10 个创新药物、10 个首次上市的新药、10 个基因工程药物；“35”即 5 个新药筛选中心、5 个 GLP(实验室质量规范)中心以及 5 个 GCP(临床试验质量规范)中心。据不完全统计，中国国内目前有 300 多家单位从事生物工程研究，有 200 余家现代生物医药企业，50 多家生物工程技术开发公司，其中有 30 余家已投入生产。

目前，中国国内已将生物医药产业作为经济中的重点建设行业和高新技术中的支柱产业来发展，我国成立的 52 个国家级高新技术产业开发区，都将生物技术产业定为其中需要加速发展的高新技术产业之一。近年来，全国有 11 个省市把医药产业作为当地的主导产业，国内主要城市地区政府对生物制药产业的建设及发展予以高度重视，并对该产业的壮大和发展进行政策引导及支持。在一些科技发达或经济发达的地区建立了国家级生物医药产业基地，主要有上海药谷、北京生物医药基地、广州基因岛和深圳基因产业区等，在深圳、上海、长春、



厦门、杭州等地，一些生物技术骨干企业已经迅速崛起。

#### 1、上海的药谷已具雏型

自 1993 年起，上海市委就决定把现代生物与医药作为高新技术产业进行重点发展。一批跨国企业如瑞士罗氏药业、史克必成、麒麟药业等，国家人类基因组(南方)研究中心等研发机构和复旦张江、微创医疗等创业企业早已落户生物医药基地。2000 年，上海中医药大学中科院上海药物所、国家上海中药创新中心、国家中药工程技术研究中心，上海中药标准化中心等一批国内研发机构被园区日趋成熟的投资环境和逐渐完善的优惠政策吸引，也纷纷落户张江；赛达生物、三九生化、江西汇仁、美国联合生物等项目都已签订合同；交大昂立、复星实业、浙江医药等知名企业也接踵而至。

#### 2、北京生物医药产业发展也极为迅速

首都启动 248 创新工程，主要包括建立两大体系——首都创业孵化体系和首都经济创新服务体系；建设北京生物医药基地等四个基地。其中，生物技术及新医药产业在整个创新工程中占据重要地位。

#### 3、广州启动国际生物岛工程

生物岛工程是广州市 2001 年公布的一项科技发展计划，它将把 1.8 万平方公里的官洲岛开发成一个国际性的生物医药研发基地，预计总投资将达 300 亿元。建成后的生物岛将以中医药现代化和功能基因研究为重点内容，发掘中医药和基因研究两大战略资源，使之成为具备国际一流水平的生物医药研究与开发基地。

#### 4、深圳生物医药产业化领先全国

目前深圳已拥有与世界先进水平同步的基因技术产品。全国批准生产的基因工程药物品种共有 16 个，其中 13 个品种在深圳生产并投放市场，显示深圳的生物工程产业化在国内已处于领先地位。基因工程干扰素、基因工程乙肝疫苗等一批高科技新产品，抢占了全国大部分市场，以深圳市赛百诺基因技术有限公司、深圳益生堂生物企业有限公司为代表的用于基因治疗和基因诊断(生物芯片)的产品问世，标志着我国药物基因组的产业化进程正式启动。其中，重组腺病毒-P53 抗癌注射液和医用诊断蛋白组芯片，均为我国第一个批准上临床的基因治疗药物和基因诊断产品。

### (二) 产业现状

#### 1、基本状况

我国的生物制药业发展于 1995 年前后，一度于 1999 年和 2000 年前后达到高潮。据统计，目前我国注册的生物技术公司共有 200 家左右，真正涉及到基因工程技术的不到 100 家，其中已申报基因工程药物、并在有关部门登记立项的只有 60 家左右，而已取得生产基因工程药物试产或生产批文的企业仅为 48 家。这些企业主要分布在一些经济发达的省、市和地区，如北京、上海、广东、浙江、江苏、山东等。由于我国生物制药企业规模比较小，产量没有达到规模化的程度，产品售价较高，再加上厂商的市场销售网络不全，因此我国生物药品的市场销售额还比较小。

#### 2、投资状况

从 1995 年起，国内在生物制药领域的投资开始呈现快速增长的趋势，投资主体从开始时的传统制药企业为主转为风险投资机构、非医药企业竞相投资。以上市公司为例，1996 年至 2001 年共向生物技术领域投入 78.8 亿元，其中从 1996 年至 2000 年投资数额逐年快速上升，年均增长率约为 92%，并且受新股上市数量增加以及国外纳斯达克生物技术股狂热的价值高估的影响，1999 年和 2000 年的投资数额分别高达 17.9 亿元和 26 亿元。然而，这种高涨的投资热情在 2001 年开始急速下降，该年度内对生物技术领域的投资总额仅为 16.3 亿元。在生物技术领域中，与生物制药相关的主要有重组基因工程多肽药物、生物及基因工程疫苗、





生物试剂、生物芯片等项目。

从投资主体来看，原生物制药投资主力军之一风险投资机构在 1998 年、1999 年的大规模投资后，因投资收益不理想及退出方式比预想的要困难等原因，近年来大幅减少了对生物制药的投资，由原来全面投资转为重点投资，特别是国家重点扶持的项目，如 863 项目等；大部分非制药类企业，逐渐停止了对生物制药领域的试探性或投机性投资，退回到原擅长的领域；相对有实力的大型制药类企业努力向大医药方向发展，对生物制药领域的投资并未停止，相反在生产、研究等环节加大了投入，如华北制药、通化东宝、三九制药等。而大多数涉足生物制药的中小型化学制药、中药、保健品企业明显裹足不前。由此可见，激烈的市场竞争最终会使具有实力的竞争者突显出来，而综合实力差的则会被淘汰出局。

统计数据表明，2000 年我国大中型生物制药企业的经营状况并不像人们预期的那样乐观，相反，总体盈利水平与化学制药、中药、保健品行业无多大差别，在某些方面甚至更差。这与生物制药高投入、高收益的特征不相符，但却印证了它高风险的特性。

从对上市公司的统计结果看，1996 年至 2001 年生物制药累计利润仅有 4.8 亿元，与生物制药投资总额 28 亿元（如果考虑存量资本，投资额将达到 50 亿元）相比，投资收益显然很低。而由于国内生物制药企业通过价格战来恶性竞争，造成 2001 年整个生物制药行业的工业新产品增长率为 10.39%，仅比化学原料工业好，远远低于整个医药工业 18.2% 的平均水平。

从产品销售市场来看，目前我国在重组基因药物方面仅有 18 个品种，其中，最大的品种干扰素系列年销售额仅为 7—8 亿元人民币，而该类产品的生产厂家多达 20—30 个，累计投资额已超过 10 亿元。多数生产企业在残酷的竞争中已很难获得 50% 的毛利率（国外生物制药企业产品毛利率高达 80% 以上），相当一部分企业处于半生产状态，生产能力大量闲置，资产收益水平极其低下，企业效益难以达到预期目标，大量技术人员外流。如此现状使得部分想投资生物技术领域的中小投资者望而却步，这也是造成 2001 年投资总额下降的一个主要原因。

我国生物技术制药业经过多年的积累和发展，产生了一定的经济和社会效益。目前我国涉足生物医药的上市公司盈利水平仍高于上市公司的平均水平。尤其是拥有强大科研实力，产品具有自主知识产权的上市公司表现更加突出。例如海王生物，因其主营业务突出，注重加强内部管理和市场开拓，2001 年取得了主营业务收入同比增长 136%，净利润同比增长 53% 的业绩。但与国际先进国家比较仍存在很大差距。就整体而言尚处于起步阶段，其产值仅占医药工业总产值的 40% 左右。全国生物制药业的盈利进步虽快，但比国际市场所占份额仍然很小。

### 3、取得的成绩

从基本上来看，生物制药技术主要在以下三方面应用度较广：

(1) 开发出了一大批新的特效药物，解决了过去用常规方法不能生产或者生产成本特别昂贵的药品的生产技术问题。这些药品可以分别用以防治诸如肿瘤、心脑血管、遗传性、免疫性、内分泌等严重威胁人类健康的疑难病症，而且在避免毒副作用方面明显优于传统药品。如胰岛素、干扰素（IFN）、白细胞介素-2（IL-2）、组织血纤维蛋白溶酶原激活因子（TPA）、肿瘤坏死因子（TNF）、集落刺激因子（CSF）、人生长激素（HGH）、表皮生长因子（EGF）等等。我国企业生产的此类药品除极少数是自行研制的（如  $\alpha-1b$  干扰素）外，大部分为仿制。目前，干扰素、白细胞介素-2 在我国的生产销售状况较好。

(2) 研制出了一些灵敏度高、性能专一、实用性强的临床诊断新设备，如体外诊断试剂、免疫诊断试剂盒等，并找到了某些疑难病症的发病原理和医治的崭新方法。我国的单克隆抗体诊断试剂市场前景良好。

(3) 基因工程疫苗、菌苗的研制成功直至大规模生产为人类抵制传染病的侵袭，确保整个群体



的优生优育展示了美好的前景。我国开发重点是乙肝基因疫苗。

### (三) 我国生物制药上市公司

#### 1、总体状况

目前国内上市公司直接或间接涉足生物制药的有 40 多家，这些公司可以分为三类：

第一类公司，上市时就是从事生物工程或主营业务是生物工程，以生物制药为主营业务，业绩增长稳定。这些公司有天坛生物、金花股份、复星实业、海王生物，这类公司有人才、设备、技术等方面的优势，并已初步实现了生产和销售的规模化，虽然这些公司在整个证券市场中的业绩不算好，但在医药行业中的属于最好的。

第二类公司，其主营业务为中西药制造，后又介入生物制药的，这类公司具备生产和销售上的优势，与新兴生物医药公司相比，大型化学和中药制药企业更善于把握整个医药行业的最新动态，在新药的立项选择、工艺改造、产品推广以及营销管理方面具备天然的优势，在强势背景下选择合适的切入点进军生物医药领域将会有更多的成功机会。例如：海正药业等。

第三类公司，主营业务为非医药行业，后通过控股、参股而介入生物制药的，这类公司中很大一部分其生物制药这一块还处于投资建设阶段，并且由于其投资额相对较小，仅停留在概念阶段难以形成一定的生产规模，没有形成切实的利润，对公司业绩没什么影响。

从总体上来看，前两类上市公司一般具有科研力量雄厚、生产规模较大等特点，是生物制药行业内竞争能力相对较强的部分。

总之，在上市公司中，不管是以生物制药为主的公司，还是涉足生物制药的公司，都还没有取得投资者所期望的良好业绩，究其原因，主要有以下几点：

(1)行业的发展还处于投入期，特别是在中国，已经投入市场的产品品种有限，并且都是仿制国外的产品，企业进入的技术壁垒不大，同一品种的生产企业多，从而造成市场竞争比较激烈的现象。

(2)上市公司在研究与开发上投入过少，大多数公司都是急功近利的技术拿来主义，他们只是生产高新技术产品，而不是在研制开发高新技术产品，而要获得高额利润，显然只有自身研制开发的产品才能做到。

(3)许多宣称已涉足生物制药的公司，实际上只为了当时股票炒作的需要，并没有实际的投入。

(4)药品消费有一个很大的特点是替代性强，只要市场没有针对性强的特效药出现，就有许多中药、化学药品供病人选择，而目前我国市场上销售状况较好的干扰素、白细胞介素-2 都不是治疗相应疾病的特效药，并且这些药品的价格远远高于同类功能的传统药，因此很难形成一个大的消费市场。

(5)虽然目前我国上市的生物药品的毛利率很高，但由于市场容量有限，设备投入高、市场推广费大，因此利润的绝对额并不显得高。

#### 2、重点生物制药上市公司简介

##### (1)天坛生物

天坛生物是国内第一个完整具有生物制品的高科技上市公司，也是目前我国最大的生物制品研究和生产基地之一，主要从事免疫制品、血液制品及诊断用品等生物制品的研制开发和生产销售，主导产品包括基因乙肝疫苗、冻干风疹疫苗、脊髓灰质炎疫苗、人血白蛋白、乙脑疫苗、冻干流脑菌苗及其它生物制品。作为公司控股股东，北京生物制品研究所具有非常雄厚的研究实力，是全国六大生物制品研究所之一，在生物制品研究领域处国内领先地位，这无疑是公司经营发展的坚强后盾，该公司经营状况在一定程度上也可以视为我国生物制药产业的风向标。天坛生物 100%的收入和利润来源于生物制药，其中 85%以上的收入和 95%以上的利润则来源于疫苗产品。公司产品主要为国内销售，少量出口，95%以上的收入和利润来源于国内销售。2003 年公司主营业务收入同比增长 22.67%，主营业务利润同比增长 14.91%；



净利润同比增幅高达 19.08%。

#### (2)北生药业

国家定点血液制品生产企业和生物工程制药中试基地。公司主营业务包括血液制品、生化制药、中成药和人体组织工程材料。公司开发的基因工程双价痢疾活菌疫苗是国家高技术“863 计划”项目，属世界首创，公司拥有自主知识产权。公司还拥有白蛋白、胸腺肽和干扰素三大非典治疗药物，2003 年分别实现销售 7320 万元、4004 万元和 5097 万元，比上一年同期分别增长 5.14%、41.86%和 3.25%。除了胸腺肽增长幅度较大外，其他两种生物药物都仅出现小幅增长。年报显示，2003 年公司的植物降糖多肽药物唐美含片实现销售 7157 万元，降血糖西药格列美脲实现销售 3458 万元，所有中西成药的合计销售额达到 12099 万元，而 2002 年的销售额仅为 3783 万元，中西成药的销售增长率高达 219.83%。

#### (3)复星实业

复星实业作为上海第一家上市的民营高科技企业，自 1998 年上市以来，始终保持良好的发展态势，公司的主营业务收入、主营业务利润、净利润年均增长 30%以上，净资产增长 40%以上。公司连续 4 年被评为中国最具发展潜力的 50 家上市公司之一，并入选为上证 180 指数成份股。自从 1998 年上市以来，复星实业在发展壮大中逐步形成了药品制造及销售、医用诊断产品、医疗器械三大具有核心竞争力和行业地位的主营业务板块，成为名副其实的医药产业联合舰队。随着一系列购并活动于 2002 年完成，药品制造及销售业务重要性急剧提高，其占主营业务收入的比重由 2002 年的 58%提高到 2003 上半年的 85%，占主营业务利润的比重由 46%提高到 84%。公司目前已经有 18 个西药和 14 个中药产品被列入国家基本医疗保险药品目录，有 7 个治疗用产品在国内市场名列第一；在研发方面，复星实业目前建立了基因工程药物研究中心 3 个，临床诊断试剂研究中心 4 个，中西药研究中心 2 个，医疗仪器研究中心 2 个以及企业博士后工作站、国家 863 计划成果产业化基地等；在营销网络建设方面，公司先后控股、参股了上海复星药业、上海药房股份、北京金象复星等医药批发、零售企业，还与 300 多家医院建立了现代生物医学研究应用中心。

#### (4)星湖科技

星湖科技自上市以来，主营业务利润一直保持 30%以上的速度递增。目前公司主营业务生化医药在国内同行业名列前茅，公司的生化制药产品中肌苷、脯氨酸、利巴韦林产销量均为全国最大，市场占有率分别为 80%、60%、60%。肌苷是公司最稳定的利润来源，作为成品临床用途十分广泛；肌苷还是制作利巴韦林、I+G、腺苷的原料药，需求量将保持稳定的增长。公司生产的已经获得美国 FDA(食品与药品管理局)的认证，成功取得了进入美国医药市场的通行证。利巴韦林原料药在国内价格在每吨 45 万元左右，而国际价格则每吨在 130—140 万元。通过 FDA 认证意味着该产品将获得极为可观的利润。公司还积极涉足新兴基因工程领域，与国内最大规模的基因技术企业上海联合基因共同设立博星基因芯片有限责任公司，为了保证公司的投资收益，公司与联合基因签订协议，每年回报率不低于 20%，就此一项，公司每年就可获得固定收益超过 2000 万元。此外公司还投资建设了星湖科技生物化工基地，据悉新基地的一期工程将建设年产二万二千吨赖氨酸及年产一点二万吨三聚氰胺和一点二万吨液氨项目，主项目计划于 2004 年 9 月建成投产。从公司系列规模的运作来看，公司不但目前的经营项目有着稳定的高成长，而且公司在基因工程等医药科技方面的项目潜在高回报将非常可观。

#### (5)金宇集团

金宇集团的动物疫苗产业在公司的地位比较突出，2002 年和 2003 年中期，疫苗产业的销售收入分别占金宇集团主营收入的 50.2%和 54.69%，其主营利润分别占金宇集团主营利润的 87.79%和 95.85%。公司全资子公司内蒙古生物药品厂强毒灭活苗车已通过 GMP 认证，是



国内第一家获得 GMP 认证的强毒灭活苗车间，这对公司产品获得竞争优势奠定了基础。金宇集团以前主要生产用于牛、羊身上的疫苗，公司自去年 9 月份开始，就进行禽流感疫苗的研制，目前进入中等规模试验阶段。据介绍，金宇集团拥有 100 亿羽份禽苗生产车间，并有若干强毒车间，均已通过 GMP 认证。由于禽流感为强毒，普通车间难以满足要求，公司计划把 6 号车间用于禽流感疫苗的生产。随着禽流感疫情的蔓延，市场对疫苗的需求日益迫切。在这种情况下，农业部没有按照新药的申报程序下发新药批文，而是特事特办，以行政批文的形式允许金宇集团生产禽流感疫苗，以向社会及时提供高致病性禽流感 H5N1 灭活疫苗。

#### （四）并购重组状况

近几年医药类上市公司的购并重组发展较快，其中不乏成功案例。

1、最具实力的生物技术公司复星实业（600196）制定自主开发、合作开发、收购兼并三者并行的发展战略。建成国家级企业技术中心，并申请设立博士后流动站；建立医药产业化基地。充分利用自身的资金实力，增强公司的研究开发能力。但目前公司人才构成并不具有明显优势。如果不在激励机制上有所突破，将会严重影响公司的发展。

2、2000 年 11 月，紫光生物、浙江医药（600216）和百科药业（0627）三家上市公司共同发起成立“清华紫光医药联盟”。促进了企业在技术、生产、营销及资本运营方面进行合作。

3、已经进入国内 50 强行列的医药企业三九集团（0999），正在通过并购来实现跨国医药集团的目标：实现进入世界 500 强、成为跨国医药航母。集团推行横向购并模式，2000 年 10 月，三九集团出资 3000 万元受让四川长征制药有限公司；2002 年又以股权转让方式受让深圳匹基生物技术公司股份。并提出把网络产业、信息产业结合起来，通过网络、药店、中医诊所进行全球健康服务模式。三九集团在主营业务转型方面也有重大进展，2000 年 12 月公司投资 1.5 亿元人民币设立的上海三九唯科生物制药有限公司 23 日在上海张江高科技园区奠基，拟建成一个符合国家 GMP、美国 FDA、欧共体 GMP 认证标准的生物制药厂房。全部生产设备从欧洲著名厂商进口。一期工程主要生产国家级一类新药——新型重组人肿瘤坏死因子（rhTNF-NC），该药系国内市场急需的治疗肿瘤的有效药物，也是上海市重点发展的高新技术产业项目。为保证可持续发展及后劲，公司增加投资。建立生物技术研发中心，从事基因蛋白库、基因芯片等项目的研发和产业转化；并在张江高新区建立营销总部，以充分利用上海人流、物流、财流、信息流的综合优势，把公司建成国内最高水平的生物制药企业。

#### （五）发展前景

尽管目前我国生物制药发展陷入低谷，但这只不过是暂时的。随着产业内部结构的调整，国内生物制药业会不断完善、成熟，前途仍很光明。此外，全球生物技术的进步及生物制药产业的蓬勃发展，也必将带动并促进国内生物制药产业的发展。

中国国内生物医药产值“八五”期间每年保持 15.8% 的增长速度，几乎是每四年翻一番。在未来的若干年内，中国国内生物医药的年平均增长率也将不低于 12%，高于国家 8% 的经济增长速度。在今后的几年，随着人们生活水平的提高（随之带来的是药品消费能力的提高）、现有生物制药企业市场销售网络的完善及每年约 1—2 个新品种投入市场，预计生物制药业每年保持 20—25% 的年增长速度是完全可能的，按此速度测算，到 2005 年，我国生物制药业的市场销售收入将可达到 130—150 亿元，毛利将达 40—48 亿元。中国生物工程产业的崛起必将成为 21 世纪国民经济的增长点。



## 5. 2014 年生物制药行业薪酬现状



2013 年我国生物制药行业产销规模继续保持快速增长，行业经济效益较好。虽然 2014-2015 年生物医药产业的增长速度与 2013 年之前几年相比会有小幅度下滑，但预计仍然会保持在 25% 以上的增长幅度。

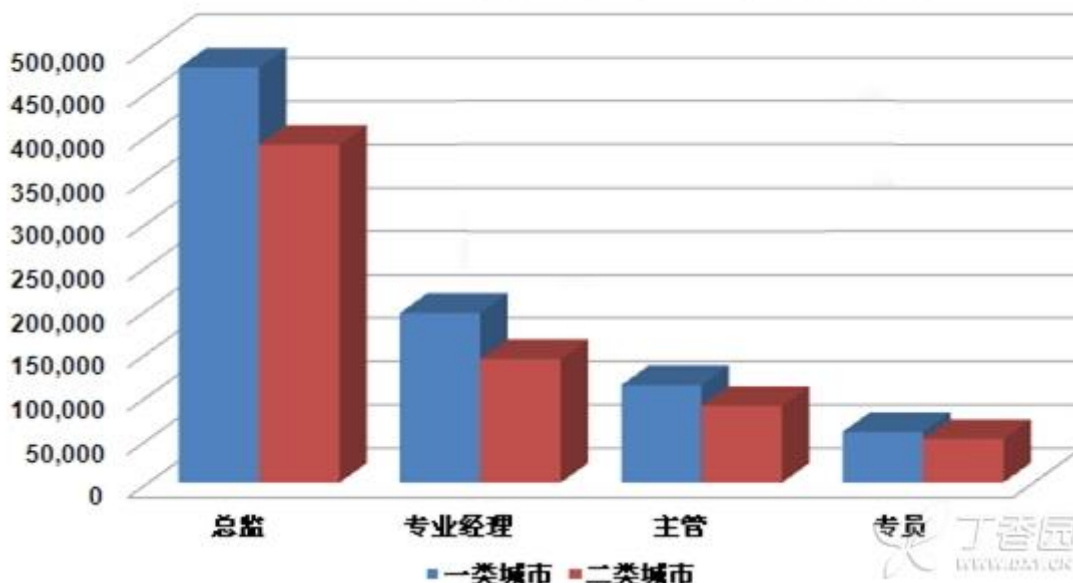
众达朴信医药行业顾问张博接受采访时说到：“2014 年中国生物制药行业将会呈现三个趋势。第一，原研药品开始崭露，新药研发的速度将会全面提速，重视研发的药企会脱颖而出；第二，新版 GMP 实施后，大量未通过认证企业面临关闭和被并购，因此，今年医药并购潮开始显现，近五年，医药产业资本运作相对放缓，医药登陆资本市场的意愿将有所加强。另外我们也将会看到一个可喜的现象，那就是中国药企也会面向国际收购；第三，中国医药市场将会优化产品结构，内外资的博弈也将继续上演，一些传统的产品，如疫苗外资的胜算会更大，而多肽和蛋白类药物，内资企业的筹码将加大。”

可以预计，未来三年对行业企业的发展非常重要，笔者在走访多家国内生物制药企业的时候，会经常问企业经营管理者一个问题，目前制约企业快速发展的瓶颈是什么，八成以上的受访者会告诉笔者，企业遇到了人才瓶颈，如核心人才的稀缺、人才梯队搭建不完善、行业人才竞争加剧、员工对企业依附性降低、员工敬业度下滑等等，人力资源管理问题越发得到企业的重视。

行业间人力资源管理中相对透明度不高的薪酬管理成为了企业间博弈的主要战场，它不仅决定了人才的吸引和保留，也会体现企业的雇主品牌、员工关怀等软性实力。那么，目前生物制药行业的薪酬现状如何呢，从众达朴信近日发布的《2014 年生物制药行业薪酬调研报告》中，我们可以看到一些行业的状况。



## 2013-2014年生物制药行业层级薪酬状况



数据来源：众达朴信的薪酬调研报告

### 一、内资企业薪酬涨幅高于外资企业，内外资薪酬差距降低

根据调研报告显示，生物制造行业民营和外资的整体薪酬水平比例为 81:100，虽然与 2012 年相比缩小了 3 个百分点，但核心岗位的薪资差距依然高于 50%，但内资医药企业的薪酬涨幅要高于外资和合资企业。2014 年内资行业企业平均预计涨幅在 12.4%，而外资和合资企业平均预计涨幅在 6-8% 之间。超过 9 成的参与调研内资医药企业表示，2014 年将加大人力成本的投入，并对人才储备给予了很高的重视，人力资源预算也提高了很多。

### 二、人才稀缺度加大，中高级经理和研发质量人才受青睐

随着国内医药企业竞争力的提升，企业对于人才素质的要求也会加大，但在企业中人均效能低、人岗不匹配的现象依然非常普遍。另外，各行业间人才流动的现象逐年加大，医药行业也不例外，所以企业对人才储备和梯队建设的热情也提高了很多。根据调研报告显示，参与调研企业认为，目前中高级管理者和研发质量等技术人员最为稀缺。高级管理以生产、质量、工程技术副总或总监为代表，中层管理以销售、技术研发、产品注册为代表，它们与研发人员、质量工程师、分析师、安全师等岗位一并成为今年的招聘热门岗位，部门岗位涨薪幅度会超过 15%。

### 三、一二线城市薪酬差距依然明显

虽然近年出现了人才回流的现象，一定程度上加快了二三线城市薪酬涨幅的速度，但行业薪酬水平的差距依然明显。根据众达朴信的调研报告显示，以行业专业经理层级为例，一线城市的层级薪酬水平范围在 18-22 万之间，而二线城市的薪酬水平范围在 12-15 万之间，差距在 35% 以上；随着最低工资标准的连年调整和物价上浮，基层员工的收入差距已经缩小，但中高级人才的，尤其是核心岗位人才的薪酬差距仍然保持在 25% 以上的薪酬差距。

### 四、医药代表 3 年经验以上，年薪过 10 万

医药代表岗位会分为 OTC 代表和医院代表，前者主要面对的客户是药店，入职门槛较低，



月薪往往在 3000-6000 元不等，而后者的客户是医院，入职门槛较高，一般都是医药学校的本科，月薪差距也大，低的有 5000 元，高的会月入万元。医药代表是制药企业的重要岗位，也是离职率最高的岗位之一。一方面，业内精英级的医药代表非常稀缺，另一方面也有广大毕业生的人才大军储备。所以企业很珍惜拥有广泛人脉和经验的中高级医药代表们，也加大了对初级医药代表的培养和能力提升训练。随着经验的积累和客户人脉的拓展，医药代表的薪资也会有明显的上升趋势。一般而言，刚入职的毕业生，1-2 年内的年收入会在 4-6 万左右，3 年以后基本就到了一个分水岭，平均年收入可以达到 10 万以上，而优秀者往往会提拔为主管或片区经理，收入翻了几倍也有可能。

## 6. 结业后的去向一般从高到低有如下几类：

### 第一类

前 100 强的跨国公司 如:宝洁 通用 玛氏 结合利华等。

这种公司较少招生物，即便招，也以名牌大学本科生、博士后为主，硕士被录用的概率等同于中 500 万双色球。待遇非常不错，一般都在 7k 以上（结合利华稍低点），培训机制也非常完善，福利待遇优渥，大公司背景为小我私人的发展提供了较高的平台。

### 第二类 公务员

去年的公务员专业中尚未发现专门招生物的，所以是只能报考不限专业的，挑战 200:1 的录用概率。待遇不用我说

### 第三类

较大的生物技术外企 如:伯乐公司（美）、基因公司（美）、takala（日）等

这种公司一般招销售人员为主，偶尔会招技术支持，销售一般要本科以上，技术支持一般要硕士以上，一般不招应届生，三年工作经验是起码。待遇还可以，遍及 4k 摆布（首都）

### 第四类

#### 事业单位

大学及科研院所:一线二线都会的大学一般不太录用硕士,起码要博士,三线都会的大学有可能会要,但一般不考虑非名牌。

中学:一般会要师范出身的硕士

其他事业单位 如:疾控中心（CDC），物证中心，食物查验处 等，但招人较少，首都这样巨细的都会，每年招的不过十人，首都生源为主。

事业单位招人较少，工资较低，2k 上下（首都地区）。但稳定，福利好，保障好，是 mm 们的首选。

### 第五类

酿制业:酒厂，酱油厂，醋厂。

一般只要发酵工程的硕士，此刻很多多少酒厂的效益都不错，如青啤，张裕，天津市王朝，五粮液，这些单位待遇蛮高，首都的一些国营酒厂还解决户口。

### 第六类

生物技术办事公司 如上海生工，首都奥科，申能博彩，首都博奥，三博远志

这些公司一般以引物合成，测序等为主打营业，听着很对于口，但一般招销售为主，这些公司技术人员主要是操作测序仪，合成仪，工作繁复且技术含量低。加班到深夜是常事。

硕士的待遇 2-3k（首都地区），没有加班费，不解决户口，好点的会解决住宿。

### 第七类



非事业型科研单位 如:华大基因、北大生命科技园

研发非常非常累,不是一般人能承受的,mm们慎重考虑,独一的好处是可以学到一点技术。

工资一般本科 1000, 硕士 2000, 博士 3000

第八类

小型生物技术公司,首都及上海遍地都是,说白了就是手提包公司,倒卖试剂仪器为主。

技术含量 0,待遇同第七类

第九类

骗子型生物技术公司 全国上下到处都是,销售催进健康品、减肥药、美容打扮用品。不到家里揭不开锅建议别去。

以现状来看,今朝 80%的微生物、分子生物学、植物、动物专业结业生都去了第六类——第九类公司,能进前三类单位的不足 5%

### 第三篇：职业目标确定

**1. 短期的职业目标（在大学期间）：**努力学习好各门功课，绝不挂科，专业课争取达到 80 分以上。在学习期间要注意学习专业课以外的知识，多关注医药事业的发展。好好利用图书馆资源多看课外书，关注新闻时政要闻。大学英语四六级一次性过去，争取入党。处理好与同学之间的关系，争取多次拿奖学金。多参加活动。做好年级负责人的工作，成为老师与同学们之间沟通的桥梁。

#### 具体目标确定：

**短期：大二** 1.努力学习专业知识。课前预习，上课集中精神，课后及时复习，认真做练习。2.准备过六级。根据英语六级词汇周计划背六级单词。3.至少看完几本书如《不要等到毕业以后》、《逃离》、《麦田里的守望者》、《牛虻》等，每天抽出一些空闲时间，如午饭后阅读一会儿。4.坚持体育锻炼。5.确定考研要报考的学校及方向 6.做好年级负责人的工作，不拖拉。7.每天关注国内外新闻时政。8.学会弹吉他。9.学熟 Photoshop.10.准备好过计算机二级。

**大三：**1.依然要努力学习专业知识。课前预习，上课集中精神，课后及时复习，认真做练习。2.关注时政要闻。3.每天抽出一些空闲时间阅读杂志报纸书籍，如午饭后阅读一会儿。4.坚持体育锻炼。5.钻研一些比较深的知识学问，不仅局限在课堂上老师所讲的知识。6.竞选学生会副主席或者继续留在年级继续当年级负责人。7.坚持学习英语不放弃。8.准备考药师资格证。

**大四：**1.开足马力冲刺，成为最优秀的学生。2.好好准备考研，调整好心态，轻装上战场。3.认真实习，学习在课堂上学不到的实战经验，丰富自我。





**2. 中期的职业目标:** 在国内读研究生。在读研究生期间跟导师好好学习, 争取能承担起科研工作, 做一些课题, 发表一些比较有质量的文章。毕业后最好要能在实验室工作。

**3. 长期的职业目标:** 在 45 岁前拥有自己的实验室和自己的科研团队, 研究出几个药。如果幸运的话在 50 岁前成立一家生物制药公司自己当老板。

#### 4. 备选的职业目标

(一) 找工作。这一点我会首先考虑, 因为不管怎么深造就是为了就业。刚毕业的肯定是最底层, 但是我会因此而气馁, 我会努力工作以求晋升。大学毕业时我 24, 在找工作之前要拿到药师资格证, 在 30 岁之前要不断的学习, 尽量多的考取证书为以后的晋级做铺垫, 退休后找适合自己的事做或者回到故乡帮助乡亲们排忧解难。

(二) 转行。大一暑假时已经在亲戚鼓励下考取了《保险销售从业人员资格证书》, 该亲戚是家乡保险行业精英, 正在筹划成立自己的保险公司, 需要大量本科毕业生, 毕业后可到亲戚的公司就业。

## 结束语

这只是我现在对自己职业的规划, 我是一切从实际出发考虑了各种因素, 我相信它很符合自己, 我也会按照上面写的一样努力去做, 争取能够象自己现在规划的一样。当然这里面必定存在这一些不足之处, 再今后我会不断的更新, 但是这个大方向是不会变的。

梦想与现实之间总是存在着差距, 但是这种差距是可以通过自己的努力来消除, 这个过程也就是梦想实现的过程。我深深的知道要实现以上规划不是一件容易的事, 其过程之艰难是可想而知的。成功, 不相信眼泪, 未来, 要靠自己去打拼! 大雨过后才会有美丽的彩虹, 成功就在彼岸, 离我们并不远, 明天就可以到达, 现在我们只需划好属于自己的船, 欣赏着沿岸风景就可以了。